



**+ GRATIS BONUS:
BUSINESS CHECK**

**DIE 5 SÄULEN AUF DEM WEG
ZUM TOP-UNTERNEHMER**
SKALIEREN - UMSATZ - FREIHEIT

INHALTSVERZEICHNIS

Einleitung.....	3
Das 5-Säulen-Modell.....	4
Unternehmer-Mindset.....	5
Positionierung.....	6
Online-Marketing.....	7
Vertriebsprozesse.....	8
Das richtige Netzwerk.....	9
Ergebnisse.....	10
Über Bodo Schäfer.....	13
Bodo in den Medien.....	14
DEIN BUSINESS CHECK.....	15

EINLEITUNG



Liebe Leserin, lieber Leser,

weißt Du, was ein **erfolgreiches Unternehmen** ausmacht? Nach meiner Definition ist es eine **kommerzielle und profitable Organisation, die ganz allein ohne mich funktioniert**. Für viele Unternehmer ist genau das die Definition von finanzieller Freiheit.

Wenn Du diesen Report liest, dann hast Du die Absicht, **Dich selbstständig zu machen oder bist bereits selbstständig** und möchtest Dein Business skalieren, damit auch Du schon bald **finanziell frei** sein wirst.

Damit Dir das gelingt, verrate ich Dir in diesem Report die **5 wichtigsten Säulen für Deinen unternehmerischen Erfolg**. Bei den Säulen handelt es sich um genau die **Fundamente**, mit denen wir die Bodo Schäfer Akademie gezielt aufgebaut haben. Vielleicht glaubst Du, dass Du das nicht kannst. Dann ist es dringend Zeit für neue Glaubenssätze, die Dich auf Deinem Weg begleiten sollen. **Ich bin mir sicher: Die Systeme aus diesem Report kannst auch Du für Dich nutzen.**

Insgesamt möchte ich Dir in diesem Zusammenhang 5 Säulen vorstellen. Diese lauten: **Mindset, Positionierung, Online-Marketing, Vertriebsprozesse & das richtige Netzwerk**. Wenn Du diese Bereiche beherrschst, steht Deinem unternehmerischen Erfolg absolut nichts mehr im Wege. Wir wünschen Dir auf den nächsten Seiten viele Aha-Momente und hoffen, dass Du einige nützliche Infos mitnehmen kannst.

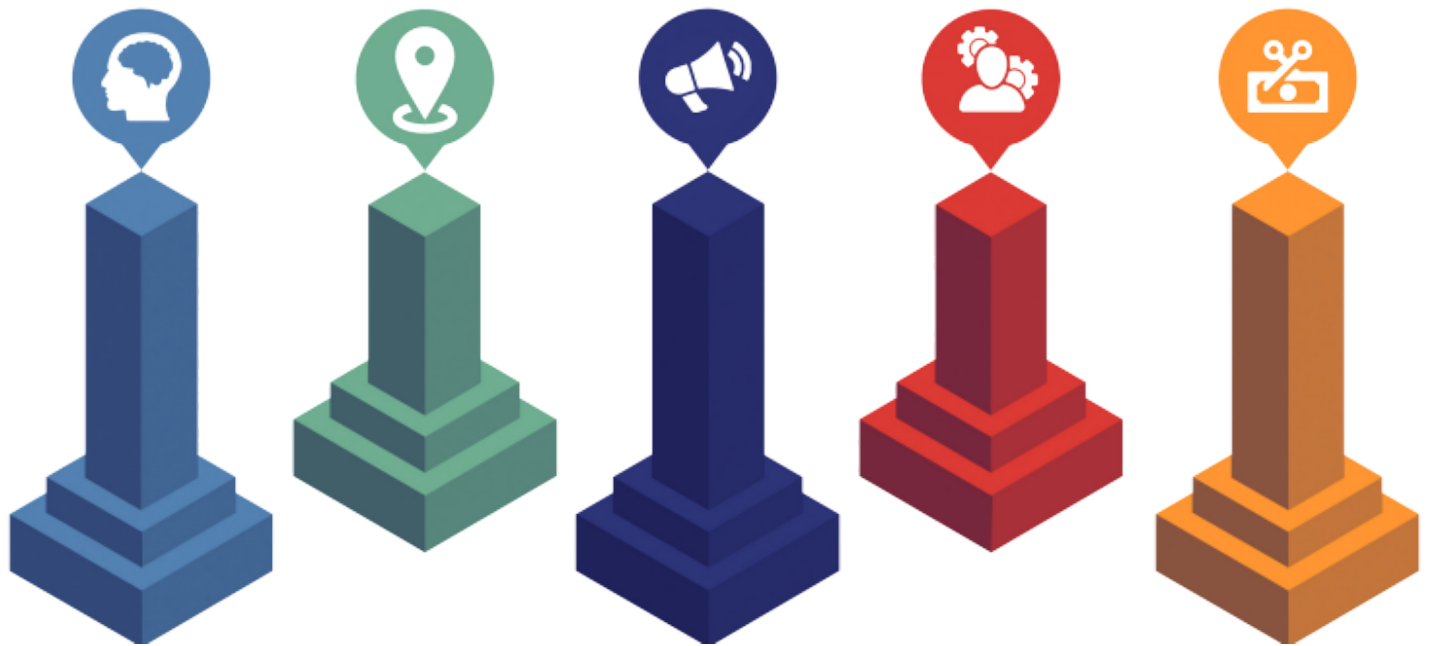
Herzlichst,
Dein Bodo

**JETZT QR-CODE SCANNEN & DEN
BUSINESS-CHECK DURCHFÜHREN!**



DAS 5-SÄULEN-MODELL

DIE 5 SÄULEN DER FINANZIELLEN FREIHEIT FÜR UNTERNEHMER



1.

Richtiges Mindset

Das richtige Mindset ist das Fundament für unternehmerischen Erfolg. Es hilft Dir dabei, das für Dein Business notwendige Selbstbewusstsein zu entwickeln.

2.

Glasklare Positionierung

Mit einer glasklaren Positionierung hebst Du Dich bewusst von der Konkurrenz ab und verschaffst Dir so ein unvergleichbares Alleinstellungsmerkmal.

3.

Online Marketing

Durch Online-Marketing automatisierst Du Deine Kunden-Akquise, erhöhst Deine Reichweite und steigertest darüber hinaus Deine Sichtbarkeit.

4.

Vertriebs Prozesse

Mit einem starken Vertriebsprozess steigertest Du Deinen Umsatz spürbar und schaffst zudem replizierbare Systeme für Deine Mitarbeiter.

5.

Das richtige Netzwerk

Unternehmer, die wirklich wachsen und ihre finanzielle Freiheit erreichen, haben eines gemeinsam: Sie umgeben sich mit den richtigen Menschen. Ein starkes Netzwerk aus Gleichgesinnten.

UNTERNEHMER-MINDSET

Dein Erfolg beginnt mit Deiner **inneren Haltung**. Wenn Du ständig **Angst** vor dem Scheitern hast, dann wirst Du Niederlagen und Rückschläge immer wieder automatisch in Dein Leben ziehen.

Leider scheitern viele angehende Unternehmer häufig genau an diesem Punkt und verhindern so ihr **persönliches und berufliches Wachstum**. Der Grund dafür: Der Mensch neigt dazu, den eigenen **Fokus auf negative Dinge** zu legen. Eine zerstörerische Denkweise. Wenn Du Dich stattdessen auf die Lösung Deiner Probleme konzentrierst, wirst Du immer wieder Deine Ziele erreichen und zudem über ausreichend Stärke verfügen (auch in Krisenzeiten).

In Zeiten von Corona sind zahlreiche Unternehmer regelrecht in eine **Schockstarre** verfallen. Sie wussten nicht, wie sie sich aus dieser befreien konnten und scheiterten letztendlich genau deshalb.

Mit einem **starken Mindset** hingegen findest Du **jederzeit eine Lösung** für alle möglichen Probleme. Gerade für äußere Einflüsse ist das sehr wichtig.

Eine Sache, die Dir bewusst sein muss: **Jedes Unternehmen hat hin und wieder mit Herausforderungen zu kämpfen**. Das trifft natürlich genauso auf die Bodo Schäfer Akademie zu. Auch wir wussten zu Beginn nicht, wie wir die Corona-Krise meistern sollten. Doch dann wurde uns bewusst, dass sich auch in dieser Situation neue Chancen ergaben. Das Ergebnis: Wir konnten unseren Umsatz um 300 % steigern.

Auch Du bist jederzeit dazu in der Lage, eine Haltung zu entwickeln, die Dich durch das Leben trägt und Dich dabei unterstützt, Deine Ziele trotz aller Widrigkeiten zu erreichen. **Du musst Dich lediglich auf die Dinge fokussieren, die Dich wirklich nach vorne bringen**. Dafür benötigst Du einen Ankerpunkt, der Dich motiviert. Hast Du diesen für Dich gefunden, steht Deinem Erfolg nichts mehr im Wege.

5 GRÜNDE, WARUM DAS MINDSET SO WICHTIG IST

1. Negative Glaubenssätze rauben Energie & bremsen Dich aus.
2. Positive Glaubenssätze geben Dir Kraft & lassen Dich wachsen.
3. Ein starkes Mindset lässt Dich auch Krisenzeiten erfolgreich meistern.
4. Dein Selbstbewusstsein wird durch Dein Mindset beeinflusst.
5. Ein starkes Mindset ermöglicht Dir eine flexible Denkweise.

POSITIONIERUNG

Die Höhe unseres Einkommens liegt zu 90 % in unserer Positionierung. Heißt: Durch eine gezielte Kommunikation unserer Besonderheiten und Qualitäten heben wir uns von der breiten Masse ab.

Und hier kommt ein entscheidendes Problem ins Spiel: **Der Großteil aller Selbstständigen und Unternehmer sind nicht klar positioniert.**

Was aber macht eine gute Positionierung im unternehmerischen Kontext aus? Hier steht vor allem das Nutzenversprechen im Vordergrund. Denn ein potenzieller Kunde möchte im Grunde nur eine Sache wissen: „**Was ist für mich drin?**“

Positionierung bedeutet demnach, dass jeder ganz genau weiß, **wo Du stehst** und **wie Du Dich von allen anderen Unternehmen abhebst**, die ähnliche Lösungen für vorhandene Herausforderungen bieten.

Denn seien wir einmal ehrlich: Wie viele Unternehmen mit einem ähnlichen Angebot wie Deinem gibt es auf dem Markt? Wahrscheinlich sind es mehr als 100.000 Konkurrenten, gegen die Du Dich behaupten musst.

Und was glaubst Du? Wie viele dieser Konkurrenten dominieren den Markt und führen ein Leben in finanzieller Freiheit? Ich möchte Dir die Antwort vorwegnehmen: Nur ein kleiner Bruchteil aller Unternehmer ist wirklich finanziell frei.

Diejenigen, die sich am Markt behaupten, sind deshalb so erfolgreich, weil sie über ein **unvergleichbares Alleinstellungsmerkmal** verfügen, mit dem sie sich deutlich von der Konkurrenz abheben.

Das bedeutet: Bevor Du mit Deinen Produkten oder Deiner Dienstleistung auf den Markt gehst, ist es zunächst überaus wichtig, dass Du herausarbeitest, **was Dich von Deinen Konkurrenten unterscheidet und abhebt.**

5 VORTEILE VON POSITIONIERUNG

1. Du hebst Dich gezielt von Deinen Konkurrenten ab.
2. Du entwickelst ein einzigartiges Alleinstellungsmerkmal.
3. Du etablierst Dich als führender Experte in Deiner Nische.
4. Du kommunizierst eine glasklare Kernbotschaft.
5. Du verschaffst Dir Deinen Wettbewerbsvorteil.

ONLINE-MARKETING

Mit dem Beginn der **Digitalisierung** hat sich die Art und Weise, wie Marketing funktioniert, grundlegend verändert. Das heißt: Nur diejenigen Unternehmen, die sich auf Online-Marketing spezialisiert haben, werden auch **langfristig erfolgreich**. Bei der Bodo Schäfer Akademie investieren wir deshalb seit Jahren bewusst einen Großteil unserer Zeit in Online-Marketing. *Auf diese Weise konnten wir allein in den letzten 12 Monaten unseren Umsatz um 300 % steigern.*

Denn Online-Marketing bietet zahlreiche **Vorteile**, mit denen sich Dein Business erfolgreich skalieren lässt. Durch Online-Marketing können beispielsweise jegliche **Akquise-Prozesse automatisiert** werden, wodurch Du als Unternehmer jede Menge **wertvolle Zeit sparst**.

Gerade die sozialen Medien wie **Facebook, Instagram, YouTube oder LinkedIn** sind geniale **Lead-Generierung-Maschinen**, die Dir jeden Tag aufs Neue dabei helfen, Kunden wortwörtlich auf Knopfdruck zu gewinnen.

Oder um es mit anderen Worten zu formulieren: **Wer Online-Marketing beherrscht, wird sich dauerhaft als führender Experte in seiner Nische behaupten, einen Wettbewerbsvorteil erlangen und ein Leben in finanzieller Freiheit führen.**

Wer sich allerdings nicht mit Online-Marketing beschäftigt, wird im Markt untergehen, rote Zahlen schreiben und von der Konkurrenz überrollt werden. Mit dieser Tatsache müssen sich heutzutage alle Unternehmen intensiv auseinandersetzen.

Vor allem **Coaches, Berater, Trainer, Dienstleister und Kursersteller** ist Online-Marketing das Nummer 1 Tool, um sich auf dem Markt zu behaupten. Damit das gelingt, müssen verschiedene Disziplinen gemeistert werden. (*Werbetexten, Social Media, E-Mail Marketing, Landingpages und Marketing-Funnel*)

5 VORTEILE VON ONLINE-MARKETING

1. Du spielst Deine Werbung an die richtige Zielgruppe aus
2. Du wirst spielend leicht im Internet gefunden
3. Du automatisierst Deine Kundenakquise langfristig
4. Du kannst Deine Erfolge messen und optimieren
5. Du erhältst mehr Reichweite und Sichtbarkeit

VERTRIEBSPROZESSE

Die Wahrheit ist: Nur weil Du ein gutes Produkt hast, wirst Du dieses nicht einfach auf gut Glück verkaufen können. **Um langfristig erfolgreich zu bleiben, ist es immens wichtig, ein guter Vertriebler zu sein.**

Allerdings gehen viele Unternehmer sofort in Abwehrhaltung, wenn sie das Wort „Vertrieb“ hören. Denn viele Menschen verwechseln Vertrieb häufig mit „**den Leuten etwas Unnötiges andrehen.**“ Das ist jedoch ein verbreiteter Irrglaube. Gute Vertriebler verkaufen Kunden, Produkte und Dienstleistungen, die dazu beitragen, dass ihr Leben besser wird. Und hier die gute Nachricht: Ausnahmslos jeder kann ein guter Vertriebler werden. Auch Du!

Denn ein guter Vertrieb basiert auf **verkaufspsychologischen Prinzipien**, die sich vielfach in der Praxis bestätigt haben. Aus diesem Grund arbeiten erfahrene Vertriebler häufig mit einem Skript, welches **perfekt auf die eigene Zielgruppe zugeschnitten** ist.

Neben einem guten Skript entscheidet aber auch das **Auftreten, die soziale Kompetenz, die Vertrauenswürdigkeit und die Produktidentifizierung** über den Erfolg.

Denn was bringt Dir am Ende ein gutes Skript, wenn das Produkt schlecht ist? Darüber hinaus sind funktionierende Prozesse im Vertrieb unverzichtbar.

Das heißt: Du telefonierst nicht einfach wild drauflos. Vorher brauchst Du die richtigen Leads, die für Dein Produkt oder Deine Dienstleistung geeignet sind.

Hast Du den Vertrieb gemeistert, dann hast Du die Grundlage geschaffen, um dauerhaft erfolgreich zu sein. Denn **Vertriebsfähigkeiten sind das A und O** für wirklich alle Unternehmer, die erfolgreich sein möchten. Dabei ist im Grunde vollkommen egal, was Du vertreibst.

5 VORTEILE VON VERTRIEBSPROZESSEN

1. Mitarbeiter können deutlich schneller angelernt werden
2. Du kannst Dein Umsatzwachstum gezielt steuern
3. Du erzielst eine überaus hohe Umsatzrentabilität
4. Du kannst Kunden langfristig an Dich binden
5. Bestandskunden steigern das Umsatzvolumen

DAS RICHTIGE NETZWERK

Erfolg ist selten ein Solo-Projekt. Unternehmer, die wirklich wachsen und ihre finanzielle Freiheit erreichen, haben eines gemeinsam: **Sie umgeben sich mit den richtigen Menschen.** Ein starkes Netzwerk aus **Gleichgesinnten, erfahrenen Unternehmern** aber auch **Mentoren** kann ein echter Game-Changer sein.

Der Austausch mit Menschen, die ähnliche Herausforderungen bereits gemeistert haben, liefert nicht nur **wertvolle Impulse** – er **spart Zeit, bewahrt vor teuren Fehlern** und **eröffnet neue Perspektiven.**

Mentoren helfen dabei, den Blick zu schärfen, blinde Flecken zu erkennen und klarere Entscheidungen zu treffen. Gleichzeitig geben sie **Orientierung**, wo andere noch im Dunkeln tapen.

Doch auch das Umfeld auf Augenhöhe wirkt wie ein Katalysator: Wer sich regelmäßig mit Menschen austauscht, die ambitioniert denken und handeln, hebt automatisch das eigene Niveau.

Aus Gesprächen entstehen Ideen. Aus Ideen entstehen Ergebnisse.

Ein starkes **Netzwerk** wirkt wie ein **Spiegel** und ein **Kompass** zugleich. Es zeigt dir, wo du stehst – und wohin du gehen kannst. Es motiviert dich, groß zu denken, dranzubleiben und neue Standards zu setzen.

Der regelmäßige Kontakt mit Menschen, die dich **fordern und fördern**, sorgt dafür, dass du in deinem unternehmerischen Alltag nicht den Fokus verlierst. Du bleibst inspiriert, strategisch klar – und vor allem: **nicht allein.**

5 VORTEILE EINES STARKEN NETZWERKS

1. Durch gezieltes Feedback von außen erkennst du schneller die nächsten Schritte.
2. Du profitierst von Abkürzungen und vermeidest Umwege.
3. Austausch mit Erfolgreichen hebt dein eigenes Denken und Handeln.
4. Du triffst Entscheidungen mit mehr Rückhalt und Perspektive.
5. Ein gutes Netzwerk motiviert dich, kontinuierlich in Umsetzung zu bleiben.

WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN



„Durch das System von Bodo Schäfer konnte ich meinen Jahresumsatz innerhalb eines Jahres von 67.000 Euro auf 374.000 Euro erhöhen.“

- Thomas Wagner, 43 (Hildesheim)

HERAUSFORDERUNGEN

Thomas war bereits seit mehreren Jahren als selbstständiger Berater in der IT-Branche tätig. Obwohl er konsequent gute Arbeit leistete, fiel es ihm unglaublich schwer, neue Kunden zu gewinnen und diese langfristig zu binden.

ZIEL

Seine oberste Priorität bestand darin, Offline- und Online-Kanäle effektiv zu nutzen, um sich in seiner Region als Experte gegenüber der Konkurrenz zu behaupten. Zudem wollte er sein Unternehmen weiter ausbauen und erste Mitarbeiter einstellen.

LÖSUNG

Durch die Unterstützung von Bodo Schäfer und seinem Team konnte er praxiserprobte Systeme in sein Business implementieren, die dazu führten, dass er innerhalb von nur 12 Monaten seinen Umsatz vervierfachte und zwei neue Mitarbeiter einstellte.

WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN



“Die Zusammenarbeit mit Bodo Schäfer war die beste Entscheidung meines Lebens. Ohne die Unterstützung der Bodo Schäfer Akademie hätte ich längst hingeschmissen.”

- **Sebastian Mazur, 27 (Bielefeld)**

HERAUSFORDERUNGEN

Sebastian wagte bereits nach seinem Studium den Schritt in die Selbstständigkeit. Obwohl seine Motivation anfangs hoch war, machte sich mit der Zeit immer mehr Frust breit, da er keine neuen Kunden gewinnen konnte. Er stand mehrfach kurz vor dem Aufgeben.

ZIEL

Er setzte sich das Ziel, Kunden automatisiert über das Internet zu gewinnen, damit er sich auf sein Kerngeschäft fokussieren konnte. Allerdings fehlten Sebastian dazu die richtigen Strategien, die auch wirklich in der Praxis funktionierten.

LÖSUNG

Durch die Zusammenarbeit mit der Bodo Schäfer Akademie konnte er mit vollem Erfolg funktionierende Prozesse in seinen Arbeitsalltag integrieren, die ihm seitdem jede Woche automatisiert an die 20 Neukundenanfragen bringen.

WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN



“Das System von Bodo funktioniert. Ich bin unglaublich dankbar, dass ich mir und meiner Familie ein Leben in finanzieller Freiheit bieten kann.”

- Daniel Weisweiler, 37 (Freiburg)

HERAUSFORDERUNGEN

Daniel war schon seit Jahren unzufrieden mit seinem Job. Er hing im Hamsterrad fest und wollte sich selbstständig machen. Allerdings wurde er von seinen Ängsten gebremst und bekam keinen Fuß vor den anderen.

ZIEL

Sein Ziel war es, seine Ängste abzulegen und ein Unternehmer-Mindset zu entwickeln, welches ihn dazu befähigt, sein Leben nach seinen eigenen Vorstellungen auszurichten und darüber hinaus ausreichend Geld für sich und seine Familie zu verdienen.

LÖSUNG

Durch die Hilfe von Bodo Schäfer konnte er seine Ängste ablegen, ein neues Mindset entwickeln und so das Fundament für seine Selbstständigkeit legen. Seit nun mehr als 5 Jahren ist Sebastian erfolgreicher Unternehmer und bereist nebenbei die komplette Welt.

BODO SCHÄFER

IN DEN MEDIEN

Bodo Schäfer schaffte es, sein Buch „Der Weg zur finanziellen Freiheit“ mehr als 10 Millionen Mal weltweit zu verkaufen. Damit ist es das erfolgreichste Buch zum Thema Geld & Finanzen aller Zeiten. Er sprach als erster Deutscher im Moskauer Olympiastadion vor 35.000 Menschen und wurde zeitgleich zu Europas Money-Coach Nr. 1 ernannt.

Er beriet und schulte Menschen in ihren finanziellen Angelegenheiten und traf im Laufe seiner Karriere auf bedeutende Persönlichkeiten wie Bill Clinton, Franz Beckenbauer, Papst Johannes Paul II., und noch viele mehr. Diesen Erfolg führt er maßgeblich auf die Fähigkeit zurück, durchschlagendes Marketing und Vertrieb miteinander zu kombinieren.

Bodo lebt nach dem Motto „konstant lernen und wachsen“, daher möchte er auch Dich dazu motivieren, Dein volles unternehmerisches Potenzial zu entfalten. Als erfolgreicher Unternehmer beschäftigt er sich seit über 30 Jahren mit Themen rund um Finanzen, Unternehmertum und Persönlichkeitsentwicklung.

Der Millionen-Bestseller „Ein Hund namens Money“ ist weltweit das mit Abstand erfolgreichste Kinderbuch zum Thema Geld. Durch seine Gabe, komplizierte Sachverhalte einfach zu erklären, hat er bereits tausende Seminarteilnehmer begeistert. Bodo Schäfer verspricht: Auch in dir steckt das Potenzial für finanzielle Freiheit. Denn Erfolg ist erlernbar!



BODO SCHÄFER

IN DEN MEDIEN

Das richtige Mindset und praxiserprobte Systeme bilden das Fundament, um als Unternehmer dauerhaft erfolgreich zu bleiben. Um Dir einen tieferen Einblick in diese Themen zu geben, findest Du auf dieser Seite einige Interviews und Artikel von und über Bodo Schäfer, damit Du Dir Dein eigenes Bild machen kannst.



JETZT HANDELN

DEINE KOSTENLOSER BUSINESS-CHECK

Viele Selbstständige arbeiten hart – aber oft an den falschen Stellen. Mit der **kostenlosen Business-Analyse** bekommst du in nur **30 Minuten** eine klare Einschätzung deiner aktuellen Situation und einen **maßgeschneiderten Schritt-für-Schritt-Plan**, wie du mit deinem Business aufs nächste Level kommst.

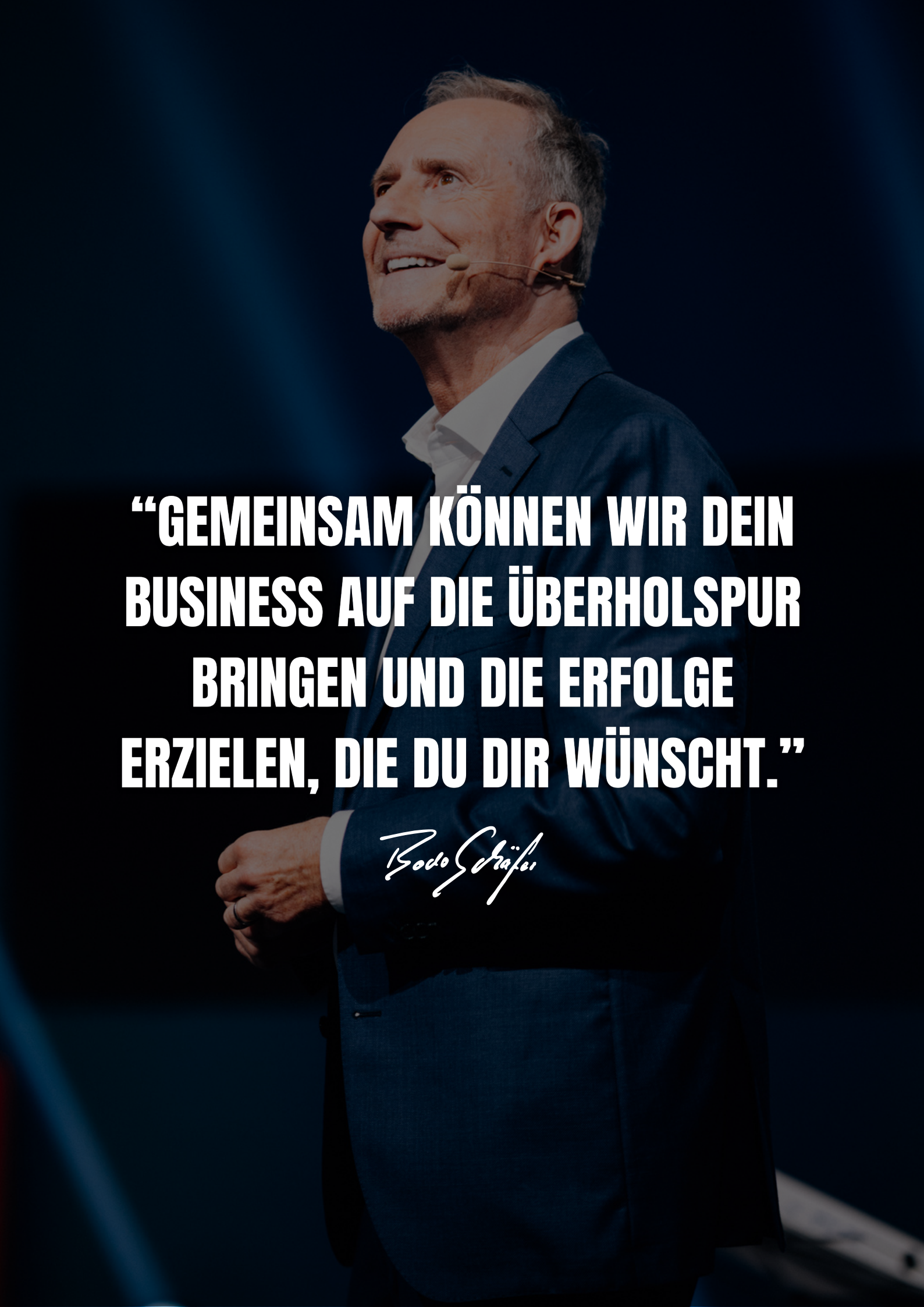
DEINE VORTEILE IM ÜBERBLICK:

- Du erkennst, **wo dein größtes Umsatzpotenzial** liegt – sofort umsetzbar
- Du entdeckst, welche **unsichtbaren Blockaden** dich ausbremsen
- Du erhältst konkrete **Strategie-Impulse für Marketing, Vertrieb & Skalierung**
- Du bekommst **Feedback vom Profi**, wo andere oft nur raten
- Du kannst **vermeiden**, Monate oder Jahre mit Trial-and-Error zu verlieren



**JETZT QR-CODE SCANNEN & DEN
BUSINESS-CHECK DURCHFÜHREN!**

<https://survey-eu1.hsforms.com/1X-SQgeHBTeqolSePXPdFugf6579>

A man with grey hair, wearing a blue suit and a white shirt, is speaking on a stage. He is looking upwards and to the left, smiling. A small microphone is clipped to his ear. The background is dark blue with some light streaks.

**“GEMEINSAM KÖNNEN WIR DEIN
BUSINESS AUF DIE ÜBERHOLSPUR
BRINGEN UND DIE ERFOLGE
ERZIELEN, DIE DU DIR WÜNSCHT.”**

Rodo Schäfer