

DIE **5** SÄULEN DER FINANZIELLEN FREIHEIT FÜR **UNTERNEHMER**

-SO HABEN WIR DIE BODO SCHÄFER AKADEMIE AUFGEBAUT-





<i>Einleitung</i>	<i>3</i>
<i>Das 5-Säulen-Modell.....</i>	<i>4</i>
<i>Unternehmer-Mindset.....</i>	<i>5</i>
<i>Positionierung.....</i>	<i>6</i>
<i>Online-Marketing.....</i>	<i>7</i>
<i>Vertriebsprozesse.....</i>	<i>8</i>
<i>Steueroptimierung.....</i>	<i>9</i>
<i>Ergebnisse.....</i>	<i>10</i>
<i>Über Bodo Schäfer.....</i>	<i>13</i>
<i>Bodo in den Medien.....</i>	<i>14</i>
<i>Zu guter Letzt.....</i>	<i>15</i>

EINLEITUNG



*Liebe Leserin,
Lieber Leser,*

weißt Du, was ein erfolgreiches Unternehmen ausmacht? Nach meiner Definition ist es eine kommerzielle und profitable Organisation, die ganz allein ohne mich funktioniert. Für viele Unternehmer ist genau das die Definition von finanzieller Freiheit.

Wenn Du diesen Report liest, dann hast Du die Absicht, Dich selbstständig zu machen oder Du bist bereits selbstständig und möchtest Dein Business skalieren, damit auch Du schon bald finanziell frei sein wirst.

Damit Dir das gelingt, verrate ich Dir in diesem Report die 5 wichtigsten Säulen für Deinen unternehmerischen Erfolg. Bei den Säulen handelt es sich um genau die Fundamente, mit denen wir die Bodo Schäfer Akademie gezielt aufgebaut haben.

Vielleicht glaubst Du, dass Du das nicht kannst. Dann ist es dringend Zeit für neue Glaubenssätze, die Dich auf Deinem Weg begleiten sollen. Ich bin mir sicher: Die Systeme aus diesem Report kannst auch Du für Dich nutzen.

Insgesamt möchte ich Dir in diesem Zusammenhang 5 Säulen vorstellen. Diese lauten: Mindset, Positionierung, Online-Marketing, Vertriebsprozesse & Steueroptimierung.

Wenn Du diese Bereiche beherrschst, steht Deinem unternehmerischen Erfolg absolut nichts mehr im Wege. Wir wünschen Dir auf den nächsten Seiten viele Aha-Momente und hoffen, dass Du einige nützliche Infos mitnehmen kannst.

*Erfolgreiche Grüße
Dein Bodo Schäfer*

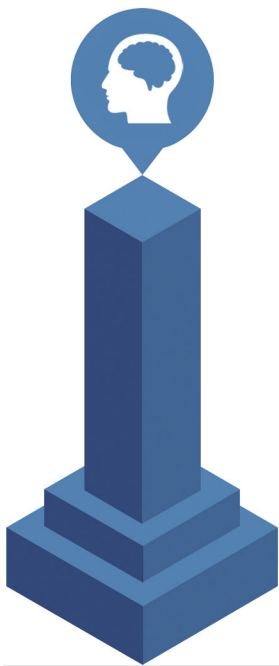
PS: Ich weiß aus eigener Erfahrung, dass der Weg zum Erfolg nicht immer einfach ist. Und oft ist es schwierig, den Überblick über die IST-Situation Deines Unternehmens zu behalten und daraus die nächsten Schritte abzuleiten.

Genau aus diesem Grund möchte ich Dich dazu einladen, an unserer kostenlosen, neuen Business-Analyse teilzunehmen. Es ist mein Geschenk für Dich:

**Hier geht's zur kostenlosen
Business-Analyse**

5-SÄULEN-MODELL

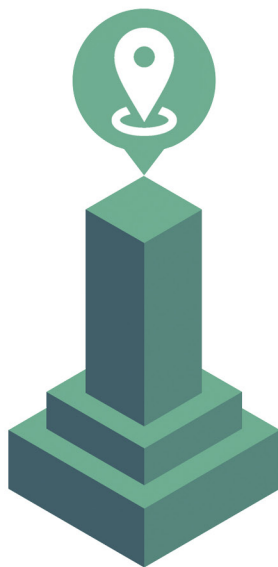
Die 5 Säulen der finanziellen Freiheit für Unternehmer



1.

RICHTIGES MINDSET

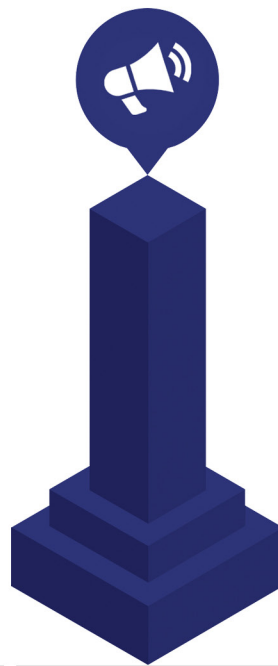
Das richtige Mindset ist das Fundament für unternehmerischen Erfolg. Es hilft Dir dabei, das für Dein Business notwendige Selbstbewusstsein zu entwickeln.



2.

GLASKLARE POSITIONIERUNG

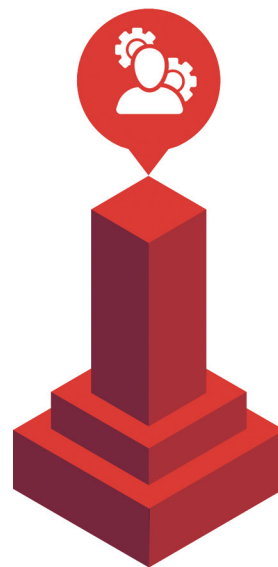
Mit einer glasklaren Positionierung hebst Du Dich bewusst von der Konkurrenz ab und verschaffst Dir so ein unvergleichbares Alleinstellungsmerkmal.



3.

EFFEKTIVES ONLINE-MARKETING

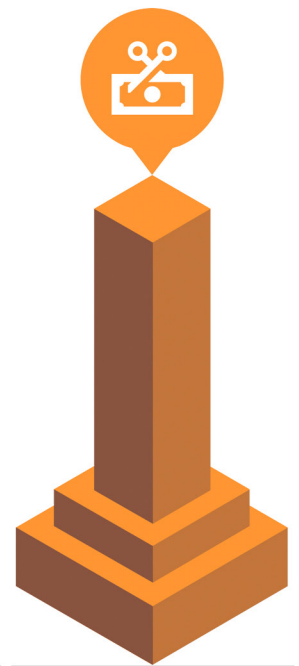
Durch Online-Marketing automatisierst Du Deine Kundenakquise, erhöhst Deine Reichweite und steigertest darüber hinaus deine Sichtbarkeit.



4.

PRAXISERPROBTE VERTRIEBS PROZESSE

Mit einem starken Vertriebsprozess steigertest Du Deinen Umsatz spürbar und schaffst zudem replizierbare Systeme für Deine Mitarbeiter.



5.

SMARTE STEUER-OPTIMIERUNG

Eine smarte Steueroptimierung hilft Dir dabei, Deine Steuerlast nachhaltig zu senken und Dein erwirtschaftetes Vermögen effektiv zu schützen.

UNTERNEHMER-MINDSET

Dein Erfolg beginnt mit Deiner inneren Haltung. Wenn Du ständig Angst vor dem Scheitern hast, dann wirst Du Niederlagen und Rückschläge immer wieder automatisch in Dein Leben ziehen.

Leider scheitern viele angehende Unternehmer häufig genau an diesem Punkt und verhindern so ihr persönliches und berufliches Wachstum. Der Grund dafür ist, dass der Mensch dazu neigt, den eigenen Fokus auf negative Dinge zu legen.

Das ist jedoch eine zerstörerische Denkweise. Wenn Du Dich stattdessen auf die Lösung Deiner Probleme konzentrierst, wirst Du immer wieder Deine Ziele erreichen und zudem über ausreichend Stärke verfügen (auch in Krisenzeiten).

In Zeiten von Corona sind beispielsweise zahlreiche Unternehmer vor Angst regelrecht in eine Schockstarre verfallen. Sie wussten nicht, wie sie sich aus dieser befreien konnten und scheiterten letztendlich genau deshalb.

Mit einem starken Mindset hingegen findest Du jederzeit eine Lösung für alle möglichen Probleme. Gerade für äußere Einflüsse, auf die wir häufig keinen Einfluss haben, ist das sehr wichtig.

Und hier noch eine Sache, die Dir bewusst sein muss: Absolut jedes Unternehmen hat hin und wieder mit Herausforderungen zu kämpfen. Das trifft natürlich genauso auf die Bodo Schäfer Akademie zu.

Auch wir wussten zu Beginn nicht, wie wir die Corona-Krise meistern sollten. Doch dann wurde uns bewusst, dass sich auch in dieser Situation neue Chancen ergaben. Das Ergebnis: Wir konnten unseren Umsatz um 30% steigern.

Hierbei gilt es Folgendes zu verstehen: Auch Du bist jederzeit dazu in der Lage, eine Haltung zu entwickeln, die Dich durch das Leben trägt und Dich dabei unterstützt, Deine Ziele trotz aller Widrigkeiten zu erreichen.

Du musst Dich lediglich auf die Dinge fokussieren, die Dich wirklich nach vorne bringen. Allerdings benötigst Du hier einen Ankerpunkt, der Dich motiviert. Sobald Du diesen für Dich gefunden hast, steht Deinem Erfolg nichts mehr im Wege.

5 GRÜNDE, WARUM DAS MINDSET SO WICHTIG IST

Negative Glaubenssätze rauben Energie & bremsen dich aus

Positive Glaubenssätze geben Dir Kraft & lassen Dich wachsen

Ein starkes Mindset lässt Dich auch Krisenzeiten erfolgreich meistern

Dein Selbstbewusstsein wird durch Dein Mindset beeinflusst

Ein starkes Mindset ermöglicht Dir eine flexible Denkweise

POSITIONIERUNG

Die Höhe unseres Einkommens liegt zu 90% in unserer eigenen Positionierung. Das heißt: Durch eine gezielte Kommunikation unserer Besonderheiten und Qualitäten heben wir uns bewusst von der breiten Masse ab.

Und hier kommt ein entscheidendes Problem ins Spiel: Der Großteil aller Selbstständigen und Unternehmer sind nicht klar positioniert. Viele Webseiten fühlen sich beispielsweise so an, als würde man ein weißes Buch ohne Cover und Nutzenversprechen in den Händen halten.

Wie würdest Du auf ein solches Buch reagieren? Würdest Du es kaufen und anschließend begeistert lesen? Oder würdest Du viel eher am Bücherregal vorbeilaufen und Dir dann doch das Buch mit dem schönen Cover kaufen, das allen ins Auge fällt?

Die Antwort liegt auf der Hand. Du würdest das nichtssagende Buch links liegen lassen und dich stattdessen für das bunte Buch entscheiden, das einen klaren Nutzen verspricht und Dich magisch in seinen Bann zieht. Das nennt man übrigens Sogmarketing!

Was aber macht eine gute Positionierung im unternehmerischen Kontext aus? Hier steht vor allem das Nutzenversprechen im Vordergrund. Denn ein potenzieller Kunde möchte im Grunde nur eine Sache wissen: "Was ist für mich drin?"

Positionierung bedeutet demnach, dass jeder ganz genau weiß, wo Du stehst und wie Du Dich von allen anderen Unternehmen abhebst, die ähnliche Lösungen für vorhandene Herausforderungen bieten.

Denn sein wir einmal ehrlich: Wie viele Unternehmen mit einem ähnlichen Angebot wie Deinem gibt es auf dem Markt? Wahrscheinlich sind es mehr als 100.000 Konkurrenten, gegen die Du Dich behaupten musst.

Und was glaubst Du? Wie viele dieser Konkurrenten dominieren den Markt und führen ein Leben in finanzieller Freiheit? Ich möchte Dir die Antwort vorwegnehmen: Nur ein kleiner Bruchteil aller Unternehmer ist wirklich finanziell frei.

Diejenigen, die sich am Markt behaupten, sind deshalb so erfolgreich, weil sie über ein unvergleichbares Alleinstellungsmerkmal verfügen, mit dem sie sich deutlich von der Konkurrenz abheben.

Das bedeutet: Bevor Du mit Deinen Produkten oder Deiner Dienstleistung auf den Markt gehst, ist es zunächst überaus wichtig, dass Du herausarbeitest, was Dich von Deinen Konkurrenten unterscheidet und abhebt.

5 VORTEILE VON POSITIONIERUNG

Du hebst Dich gezielt von Deinen Konkurrenten ab

Du entwickelst ein einzigartiges Alleinstellungsmerkmal

Du etablierst Dich als führender Experte in Deiner Nische

Du kommunizierst eine glasklare Kernbotschaft

Du verschaffst Dir Deinen Wettbewerbsvorteil

ONLINE-MARKETING

Mit dem Beginn der Digitalisierung hat sich die Art und Weise, wie Marketing funktioniert, grundlegend verändert. Das heißt: Nur diejenigen Unternehmen, die sich auf Online-Marketing spezialisiert haben, werden auch langfristig erfolgreich sein.

Bei der Bodo Schäfer Akademie investieren wir deshalb seit Jahren bewusst einen Großteil unserer Zeit in Online-Marketing. Auf diese Weise konnten wir allein in den letzten 12 Monaten unseren Umsatz um 30% steigern.

Denn Online-Marketing bietet zahlreiche Vorteile, mit denen sich Dein Business erfolgreich skalieren lässt. Durch Online-Marketing können beispielsweise jegliche Akquise-Prozesse automatisiert werden, wodurch Du als Unternehmer jede Menge wertvolle Zeit sparst.

Gerade die sozialen Medien wie Facebook, Instagram, YouTube oder LinkedIn sind geniale Lead-Generierungs-Maschinen, die Dir jeden Tag aufs Neue dabei helfen, Kunden wortwörtlich auf Knopfdruck zu gewinnen.

Oder um es mit anderen Worten zu formulieren: Wer Online-Marketing beherrscht, wird sich dauerhaft als führender Experte in seiner Nische behaupten, einen Wettbewerbsvorteil erlangen und ein Leben in finanzieller Freiheit führen.

Wer sich allerdings nicht mit Online-Marketing beschäftigt, wird am Markt untergehen, rote Zahlen schreiben und von der Konkurrenz überrollt werden. Mit dieser Tatsache müssen sich heutzutage alle Unternehmen intensiv auseinandersetzen.

Vor allem für Coaches, Berater, Trainer, Dienstleister und Kursersteller ist Online-Marketing das Nummer-1-Tool, um sich auf dem Markt zu behaupten. Damit das gelingt, müssen verschiedene Disziplinen gemeistert werden.

Darunter fällt Werbetexten, Social Media, E-Mail Marketing, Landingpages, Marketing-Funnel und verschiedenste Analyse-Tools, die notwendig sind, um in Erfahrung zu bringen, ob die eigenen Kampagnen erfolgreich sind.

Auch wenn Online-Marketing anfangs kompliziert erscheint, hat es dennoch einen ganz besonderen Charme. Denn sind die ganzen Prozesse erst einmal aufgesetzt, erhältst Du von nun an jeden Tag neue Kunden wortwörtlich auf Knopfdruck.

5 VORTEILE VON ONLINE-MARKETING

Du spielst Deine Werbung an die richtige Zielgruppe aus

Du wirst spielend leicht im Internet gefunden

Du automatisierst Deine Kundenakquise langfristig

Du kannst Deine Erfolge messen und optimieren

Du erhältst mehr Reichweite und Sichtbarkeit

VERTRIEBSPROZESSE

Die Wahrheit ist: Nur weil Du ein gutes Produkt hast, wirst Du dieses nicht einfach auf gut Glück verkaufen können. Um langfristig erfolgreich zu bleiben, ist es immens wichtig, ein guter Vertriebler zu sein.

Allerdings gehen viele Unternehmer sofort in Abwehrhaltung, wenn sie das Wort "Vertrieb" hören. Denn viele Menschen verwechseln Vertrieb häufig mit "den Leuten etwas Unnötiges andrehen." Das ist jedoch ein verbreiteter Irrglaube.

Gute Vertriebler verkaufen Kunden Produkte und Dienstleistungen, die dazu beitragen, dass ihr Leben besser wird. Und hier die gute Nachricht: Ausnahmslos jeder kann ein guter Vertriebler werden. Auch Du!

Denn guter Vertrieb basiert auf verkaufpsychologischen Prinzipien, die sich vielfach in der Praxis bestätigt haben. Aus diesem Grund arbeiten erfahrene Vertriebler häufig mit einem Skript, welches perfekt auf die eigene Zielgruppe zugeschnitten ist.

Neben einem guten Skript entscheidet aber auch das Auftreten, die soziale Kompetenz, die Vertrauenswürdigkeit und die Produktidentifizierung über den Erfolg. Denn was bringt Dir am Ende ein gutes Skript, wenn das Produkt schlecht ist?

Darüber hinaus sind funktionierende Prozesse im Vertrieb unverzichtbar. Das heißt: Du telefonierst nicht einfach wild drauf los. Vorher brauchst Du die richtigen Leads, die für Dein Produkt oder Deine Dienstleistung geeignet sind.

Hast Du den Vertrieb gemeistert, dann hast Du die Grundlage geschaffen, um dauerhaft erfolgreich zu sein. Denn Vertriebsfähigkeiten sind das A und O für wirklich alle Unternehmer, die erfolgreich sein möchten.

Dabei ist es im Grunde vollkommen egal, was Du vertreibst. Es macht absolut keinen Unterschied, ob Du Finanzprodukte verkaufst oder ein Online-Training, in dem Deine Kunden lernen, wie sie durch Immobilien finanziell frei sein werden.

5 VORTEILE VON VERTRIEBSPROZESSEN

Mitarbeiter können deutlich schneller angelernt werden

Du kannst Dein Umsatzwachstum gezielt steuern

Du erzielst eine überaus hohe Umsatzrentabilität

Du kannst Kunden langfristig an Dich binden

Bestandskunden steigern das Umsatzvolumen

STEUEROPTIMIERUNG

Weißt Du, was der häufigste Grund ist, weshalb viele Unternehmer scheitern? Sie haben ihre Steuern nicht im Blick. Anstatt Ihr Geld sinnvoll anzulegen, kaufen Sie sich von Ihren ersten Umsätzen einen Porsche, eine Rolex oder teure Markenklamotten.

Wenn dann allerdings das Finanzamt am Ende des Jahres vor der Tür steht, ist die Panik ziemlich groß. Denn dieses versteht keinen Spaß, wenn auf einen Schlag eine erhebliche Summe zurückgezahlt werden muss.

Zum Glück gibt es zahlreiche legale Methoden, mit denen Du Deine Steuerlast spürbar reduzieren, Dein Vermögen systematisch schützen und dieses gewinnbringend investieren kannst. Das entscheidende Stichwort lautet hier: Steueroptimierung!

Doch warum lassen viele Unternehmer Ihre Steuern dauerhaft außen vor? Die Antwort ist im Grunde ganz simpel: Das Steuerthema wird als lästig empfunden und deshalb legen Unternehmer häufig kein Augenmerk darauf.

Dabei ist die Optimierung Deiner Steuern ein wichtiger Faktor auf dem Weg zur finanziellen Freiheit. Durch kluge Steueroptimierung wirst Du Deine unternehmerischen Ziele garantiert viel schneller erreichen.

Die ganz Reichen zahlen deshalb nur 15 bis 20 Prozent Steuern im Jahr. Hier dominiert oftmals der Glaube vor, dass dies den Wohlhabenden nur gelingt, weil sie die Gesetze des Staates geschickt umschiffen.

Das ist jedoch ein fataler Irrglaube. Die Wahrheit ist eine Andere: Reiche kennen unsere Gesetze besonders gut. Sie wissen ganz genau, dass der Staat Produktivität immens fördert.

Denn wenn Du Dein Unternehmen zum Wachsen bringst, profitiert auch der Staat. Hier liegt am Ende also eine klassische Win-Win-Situation vor, von der am Ende des Tages jede Seite profitiert.

Sich mit Steuern zu beschäftigen und Steuer-Tipps richtig anzuwenden, erfordert viel Arbeit und vielleicht auch eine Investition in eine gute Beratung. Doch diese Investition wird sich in vielfacher Weise auszahlen.

Ich bin mir sicher, dass die Auseinandersetzung mit Steuern nicht nur positive Auswirkungen auf Dein Vermögen haben wird, sondern Dir ebenso ein Leben in finanzieller Freiheit ermöglicht.

5 VORTEILE, DIE DIR EINE SMARTE STEUEROPTIMIERUNG BIETET:

Du lernst, wie Du Deine Steuerlast spürbar reduzierst

Du erfährst, wie Du Dein Vermögen effektiv schützt

Du lernst, wie Du Dein Vermögen sinnvoll investierst

Du erfährst, wie Du Dein Geld gezielt für Dich arbeiten lässt

Du lernst, wie Du Dich für Krisenzeiten sicher wappnen kannst

WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN

„DURCH DAS SYSTEM VON BODO SCHÄFER KONNTE ICH MEINEN JAHRESUMSATZ INNERHALB EINES JAHRES VON 67.000 AUF 347.000€ ERHÖHEN.“

THOMAS WAGNER, 43 (HILDESHEIM)

HERAUSFORDERUNG

THOMAS WAR BEREITS SEIT MEHREREN JAHREN ALS SELBSTÄNDIGER BERATER IN DER IT-BRANCHE TÄTIG. OBWOHL ER KONSEQUENT GUTE ARBEIT LEISTETE, FIEL ES IHM UNGLAUBLICH SCHWER, NEUE KUNDEN ZU GEWINNEN UND DIESE LANGFRISTIG ZU BINDEN.

ZIEL

SEINE OBERSTE PRIORITÄT BESTAND DARIN, OFFLINE- UND ONLINE-KANÄLE EFFEKTIV ZU NUTZEN, UM SICH IN SEINER REGION ALS EXPERTE GEGENÜBER DER KONKURRENZ ZU BEHAUPTEN. ZUDEM WOLLTE ER SEIN UNTERNEHMEN WEITER AUSBAUEN UND ERSTE MITARBEITER EINSTELLEN.

LÖSUNG

DURCH DIE UNTERSTÜTZUNG VON BODO SCHÄFER UND SEINEM TEAM KONNTE ER PRAXISERPROBTE SYSTEME IN SEIN BUSINESS IMPLEMENTIEREN, DIE DAZU FÜHRTEN, DASS ER INNERHALB VON NUR 12 MONATEN SEINEN UMSATZ VERVIERFACHTE UND ZWEI NEUE MITARBEITER EINSTELLTE.



WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN

„DIE ZUSAMMENARBEIT MIT BODO SCHÄFER WAR DIE BESTE ENTSCHEIDUNG MEINES LEBENS. OHNE DIE UNTERSTÜTZUNG DER BODO SCHÄFER AKADEMIE HÄTTE ICH LÄNGST HINGESCHMISSEN.“

SEBASTIAN MAZUR, 27 (BIELEFELD)

HERAUSFORDERUNG

SEBASTIAN WAGTE BEREITS NACH SEINEM STUDIUM DEN SCHRITT IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT. OBWOHL SEINE MOTIVATION ANFANGS HOCH WAR, MACHTE SICH MIT DER ZEIT IMMER MEHR FRUST BREIT, DA ER KEINE NEUEN KUNDEN GEWINNEN KONNTE. ER STAND MEHRFACH KURZ VOR DEM AUFGEBEN.

ZIEL

ER SETZTE SICH DAS ZIEL, KUNDEN AUTOMATISIERT ÜBER DAS INTERNET ZU GEWINNEN, DAMIT ER SICH AUF SEIN KERNGESCHÄFT FOKUSSIEREN KONNTE. ALLERDINGS FEHLTEN SEBASTIAN DAZU DIE RICHTIGEN STRATEGIEN, DIE AUCH WIRKLICH IN DER PRAXIS FUNKTIONIEREN.

LÖSUNG

DURCH DIE ZUSAMMENARBEIT MIT DER BODO SCHÄFER AKADEMIE KONNTE ER MIT VOLLEM ERFOLG FUNKTIONIERENDE PROZESSE IN SEINEN ARBEITSALLTAG INTEGRIEREN, DIE IHM SEITDEM JEDE WOCHE AUTOMATISIERT AN DIE 20 NEUKUNDENANFRAGEN BRINGEN.



WAS ZUFRIEDENE KUND*INNEN SAGEN

„DAS SYSTEM VON BODO FUNKTIONIERT. ICH BIN UNGLAUBLICH DANKBAR, DASS ICH MIR UND MEINER FAMILIE EIN LEBEN IN FINANZIELLER FREIHEIT BIETEN KANN.“

DANIEL WEISWEILER, 37 (FREIBURG)

HERAUSFORDERUNG

DANIEL WAR SCHON SEIT JAHREN UNZUFRIEDEN MIT SEINEM JOB. ER HING IM HAMSTERRAD FEST UND WOLLTE SICH SELBSTSTÄNDIG MACHEN. ALLERDINGS WURDE ER VON SEINEN ÄNGSTE GEBREMST UND BEKAM KEINEN FUß VOR DEN ANDEREN.

ZIEL

SEIN ZIEL WAR ES, SEINE ÄNGSTE ABZULEGEN UND EIN UNTERNEHMER-MINDSET ZU ENTWICKELN, WELCHES IHN DAZU BEFÄHIGT, SEIN LEBEN NACH SEINEN EIGENEN VORSTELLUNGEN AUSZURICHTEN UND DARÜBER HINAUS AUSREICHEND GELD FÜR SICH UND SEINE FAMILIE ZU VERDIENEN.

LÖSUNG

DURCH DIE HILFE VON BODO SCHÄFER KONNTE ER SEINE ÄNGSTE ABLEGEN, EIN NEUES MINDSET ENTWICKELN UND SO DAS FUNDAMENT FÜR SEINE SELBSTSTÄNDIGKEIT LEGEN. SEIT NUN MEHR ALS 5 JAHREN IST SEBASTIAN ERFOLGREICHER UNTERNEHMER UND BEREIST NEBENBEI DIE KOMPLETTE WELT.



BODO IN DEN MEDIEN



BODO SCHÄFER



Bodo Schäfer schaffte es, sein Buch „Der Weg zur finanziellen Freiheit“ mehr als 10 Millionen Mal weltweit zu verkaufen. Damit ist es das erfolgreichste Buch zum Thema Geld & Finanzen aller Zeiten. Er sprach als erster Deutscher im Moskauer Olympiastadion vor 35.000 Menschen und wurde zeitgleich zu Europas Money-Coach Nr. 1 ernannt.

Er beriet und schulte Menschen in ihren finanziellen Angelegenheiten und traf im Laufe seiner Karriere auf bedeutende Persönlichkeiten wie Bill Clinton, Franz Beckenbauer, Papst Johannes Paul II., und noch viele mehr. Diesen Erfolg führt er maßgeblich auf die Fähigkeit zurück, durchschlagendes Marketing und Vertrieb miteinander zu kombinieren.

Bodo lebt nach dem Motto „konstant lernen und wachsen“, daher möchte er auch Dich dazu motivieren, Dein volles unternehmerisches Potenzial zu entfalten. Als erfolgreicher Unternehmer beschäftigt er sich seit über 30 Jahren mit Themen rund um Finanzen, Unternehmertum und Persönlichkeitsentwicklung.

Der Millionen-Bestseller „Ein Hund namens Money“ ist weltweit das mit Abstand erfolgreichste Kinderbuch zum Thema Geld. Durch seine Gabe, komplizierte Sachverhalte einfach zu erklären, hat er bereits tausende Seminarteilnehmer begeistert. Bodo Schäfer verspricht: Auch in dir steckt das Potenzial für finanzielle Freiheit. Denn Erfolg ist erlernbar!

Bodo in den Medien

Bodo Schäfer in den Medien

Das richtige Mindset und praxiserprobte Systeme bilden das Fundament, um als Unternehmer dauerhaft erfolgreich zu bleiben. Um Dir einen tieferen Einblick in diese Themen zu geben, findest Du auf dieser Seite einige Interviews und Artikel von und über Bodo Schäfer, damit Du Dir Dein eigenes Bild machen kannst.

Finanziell frei – Exklusives Interview mit Bodo Schäfer und Dr. Stefan Frädrich zu Themen rund um Mindset, Unternehmertum und worauf es wirklich ankommt.



Hier zum Video

WER SICH AUF DIE RENTE VERLÄSST, WIRD NIEMALS FINANZIELL FREI SEIN.

Wallstreet:online

Diesen Artikel finden Sie online unter: <http://www.wallstreet-online.de/nachricht/8731351-buchtipp-bodo-schaefer-rente-wohlstand>

Buchtipp

Bodo Schäfer über "Rente oder Wohlstand"

Gastautor: **Rainer Zitelmann** | 01.07.2016, 20:11 | 1053

Bodo Schäfer: Rente oder Wohlstand. Wer sich auf die Rente verlässt, wird niemals finanziell frei. FinanzBuch Verlag, München 2016, 256 Seiten.

Als vor etwa 20 Jahren Bodo Schäfers Buch "Der Weg zur finanziellen Freiheit" erschien, habe ich es begeistert gelesen. Und es hat mir geholfen, meine Einstellung zum Thema Geld zu ändern. Das ist die Stärke seines aktuellen Buches. Bodo Schäfers Thema bleibt das Gleiche: Voraussetzung für finanzielle Freiheit und Wohlstand ist, die Einstellung zum Thema Geld zu überprüfen.

LIEBE DAS GELD UND LERNE "REICH" ZU DENKEN.

Bodo Schäfer

LIEBE DAS GELD

Das Interview führt Rainer Zitelmann. Bodo Schäfer erklärt, warum es wichtig ist, das Geld zu lieben und zu lernen, reich zu denken. Er betont, dass es nicht um das Geld selbst geht, sondern um die Einstellung dazu. Er erzählt von seiner eigenen Erfahrung und gibt praktische Tipps, wie man sein Geld effektiv einsetzen kann. Er betont, dass es wichtig ist, das Geld zu lieben und zu lernen, reich zu denken. Er betont, dass es nicht um das Geld selbst geht, sondern um die Einstellung dazu. Er erzählt von seiner eigenen Erfahrung und gibt praktische Tipps, wie man sein Geld effektiv einsetzen kann.

BODO SCHÄFER ÜBER SEIN LEBEN UND SEINEN ERFOLG

FINANZEN

Bodo Schäfer im Interview über sein Leben und seinen Erfolg

FINANZGURU BIS MOTIVATIONSTRAINER. DIE VERMARKTUNG ZÄHLT.

Finanzguru bis Motivationstrainer

**Gemeinsam können wir Dein
Business 2024 auf die
Überholspur bringen und die
Erfolge erzielen, die Du Dir
wünschst!**

**Klicke HIER
und mache die
kostenlose
Business-Analyse**